

2015年2月26日

中電控股有限公司
CLP Holdings Limited**中电控股有限公司 2014 年全年业绩****财务摘要**

- 集团营运盈利上升 8.1%，达 10,062 百万港元，而总盈利于计入一次性项目后亦增加 85.2%，至 11,221 百万港元。
- 香港、印度及澳洲业务的营运盈利增加，惟部分盈利受中国内地业务营运盈利减少而抵销。
- 综合收入减少至 92,259 百万港元；香港电力业务收入上升 4.3% 至 35,303 百万港元；澳洲业务收入则下跌 21.7% 至 50,895 百万港元。
- 第 4 期中期股息为每股 1.00 港元，连同首三次已付中期股息，2014 年度的总股息为每股 2.62 港元（2013 年为每股 2.57 港元）。

集团于 2014 年的营运盈利为 10,062 百万港元，较去年同期上升 8.1%。年内各一次性项目合共带来 1,159 百万港元的净收益，其中主要与收购青山发电有限公司（青电）和香港抽水蓄能发展有限公司（港蓄发）的额外股权有关。总盈利上升 85.2% 至 11,221 百万港元。有鉴于此，董事会通过 2014 年度第 4 期中期股息每股 1.00 港元，连同首三次已付中期股息，今年的总股息增加至每股 2.62 港元，而去年为每股 2.57 港元。

中电控股首席执行官蓝凌志先生在中电 2014 年全年业绩简布会上表示：「2014 年，我们专注业务的营运，改善了集团的盈利表现，并为将来的增长奠下稳固的基石。香港业务继续表现良好，而海外整体业务也有所改善。」

「由于电力行业的特性，我们必须具远大的视野。自 1901 年成立以来，中电经历了漫长的发展，由一家香港本地公司，晋身成为今天亚太区具领导地位的能源供货商。中电将凭借过去百多年来成功奠定的基础，以清晰的策略愿景，向前迈进，与各界业务有关人士同创佳绩。」

香港

2014 年，香港电力业务的盈利为 7,777 百万港元，较 2013 年的 6,966 百万港元上升 11.6%，这主要是由于 2014 年 5 月完成收购青电后，集团额外增占青电 30% 的盈利；另外由于固定资产平均净值增加，导致准许溢利上升。

年内，集团确认了一次性收益 1,953 百万港元，代表收购前所持青电权益（40%）和港蓄发权益（49%）的视作出售收益，当中扣除因解除与青电于收购前已订立的融资租赁安排而产生的结算亏损。

香港的电力行业发展成熟，但由于人口增长、基础设施的兴建和数据中心等行业的兴起，在中电的供电范围内，用电需求持续增长。2014 年，由于首季的供暖和抽湿负荷增加，加上夏季的空调负荷上升，使本地售电量创新高，按年增加 3.6%。于 2014 年 7 月 23 日，本地最高用电需求量创 7,030 兆瓦的历史高位，较 2012 年录得的高位 6,769 兆瓦增加 3.9%，使备用容量率下降至 26.4%，国际能源署建议的水平则为 20% 至 35%。

2014 年，中电为发电、输供电网络、客户服务及配套设施投资了 78 亿港元，旨在加强供电系统的可靠度和安全性。这些投资确保客户和新基建项目可获得适时的电力供应。

随着香港的环保政策日益严谨，我们发电厂的年度排放上限于今年进一步被大幅收紧 35% 至 65%。为符合新的规管要求，我们在 2015 年的天然气使用量将较 2014 年增加近一倍。天然气较燃煤要洁净得多，但价格也较昂贵，尤其是随着崖城气田日渐枯竭，我们需要更加倚赖西气东输二线的天然气供应，这将使我们的燃料成本大幅增加五成。

年内，中电采取积极的措施，在降低成本并优化使用燃煤的同时，也达致减排目标。因此，中电得以把平均基本电价下调至比 1998 年还要低的水平，而 2015 年的平均总电价调整为 3.1%。

近月油价急跌，由于西气东输二线管道天然气价格中有一部分是与油价挂钩，若油价持续处于低水平，将有助纾缓天然气对电价的影响。然而，整体二线管道天然气的合约价格受一篮子因素所影响，特别是管道费和其他固定成本，这些因素与油价走势无关。

由于天然气将在香港发电业务中占更重要的地位，中电继续就各种新气源的方案作好准备，包括输入液化天然气的基础设施，使我们可采购价格具竞争力的天然气，我们亦正研究南中国海的其他离岸气源供应，又将继续进行在港兴建新燃气发电机组的可行性研究。

特区政府在 2015 年上半年将会就香港电力市场的规管架构进行新一轮的公众咨询。和 2014 年的发电燃料组合咨询一样，我们将提供中电在电能专业方面的知识和丰富经验，以促进公众理性和知情的讨论。中电在咨询的过程中将以积极和具建设性的态度与政府及其他业务有关人士沟通。我们的目标是香港的能源政策寻找合适的方案，能够在安全、可靠度、成本效益和环境保护各方面取得平衡，务求为香港市民、中电客户和股东谋求最大利益。作为香港社会的一份子，我们时刻铭记香港市民的长远福祉，并期望为这个城市缔造长远价值。

中国内地

2014 年，来自中国内地业务的营运盈利为 1,579 百万港元，较 2013 年的 2,131 百万港元减少，主要由于燃煤发电项目及可再生能源项目的盈利下降。燃煤发电项目的盈利下跌，部分原因是中电按于 2014 年 4 月签订的股权转让协议而未能摊占神华国华及神木发电项目的盈利（虽然该协议已于 2014 年 12 月 31 日失效）。

年内，我们的燃煤发电项目保持可靠表现。虽然中电燃煤发电项目的上网电价由 2014 年 9 月 1 日起有所下调，但煤价下跌足以抵销电价的减幅。2014 年，防城港电厂的盈利贡献因售电量减少和所得税抵免额年期届满而下降，但煤价下调减低了以上因素对盈利的影响。防城港二期已于 2014 年动工，并继续按进度施工，预期可于 2016 年投产。

可再生能源项目的盈利亦因水流量减少和风力资源欠佳而下降。此外，江边及怀集水电项目受到暴雨损毁影响表现。由于水流疲弱导致使用时数减少，加上缺乏来自「清洁发展机制」的收入，大理漾洱水电项目作出 158 百万港元的减值拨备。

2014 年，中电内地风电项目的表现受到疲弱风速影响，风速低于过去 20 至 30 年平均水平，犹幸吉林省的电网限制情况于年内略有改善。在项目开发方面，中电四个全资拥有、合共约 250 兆瓦的风电项目（云南省寻甸一期、山东省中电莱州一期和莱芜二期，以及贵州省三都一期）均取得相关省级政府的批准。当中，三都一期已于 12 月展开建设筹备工作。

由于甘肃省的其他火电厂和太阳能光伏电厂相继投产，加上当地用电需求没有增长，集团的金昌太阳能光伏发电项目（85 兆瓦，由中电持有 51% 股权）的上网电量受到限制，影响营运表现。我

们预期，当施工中的跨省输电网于 2016 年启用后，电网限制问题将可获解决。中电全资拥有的云南省西村太阳能光伏电厂（42 兆瓦）已于 2014 年 12 月展开商业运行。江苏省泗洪太阳能光伏电厂（93 兆瓦，由中电持有 51% 股权）也于 2015 年 2 月 1 日开始商业运行。

中电持有 25% 股权的大亚湾核电站因安全、营运及成本控制表现较佳，盈利上升 30.1%。年内，核电站的运行保持畅顺。2014 年 5 月，核电站庆祝商业运行 20 周年。中电与中国广核集团有限公司（中广核）的合作也延长至 2034 年。

在「十三·五规划」期间（2016 至 2020 年），中国料会就电力行业进行改革，提升业界效率。尽管近年中国的经济增长稍为放缓，但内地市场的潜力仍十分吸引，我们已作好部署，迎接未来的发展机遇。中国内地将是中电业务增长的一个重要市场。中电将密切留意市场发展，并在我们现时拥有竞争优势的领域中，探讨增长机会。

印度

中电印度的营运盈利，由 2013 年的 184 百万港元上升至 2014 年的 270 百万港元，主要受惠于哈格尔电厂的煤炭供应改善、美元贷款折算及相关衍生金融工具的公允价值亏损净额减少。年内，Paguthan 电厂和风电项目的盈利维持在 2013 年的相若水平。

哈格尔电厂在 2014 年的整体营运表现显著改善，可用率首次达 80%，即购电协议内订明可收取全数容量费的最低水平。取得上述佳绩实有赖于中电印度团队的努力，在当地煤炭供应短缺的情况下，成功增加采用进口燃煤以满足电厂发电的需要。

Paguthan 电厂同样成功保持高可用率。但我们和印度其他燃气发电商面对同样问题，就是天然气的价格高昂，使发电成本增高，导致电厂的调度电量偏低。这是近年来整个行业面对的问题，预期在可见的未来将会持续。因应市况的转变，我们已与 Gujarat Urja Vikas Nigam Limited 重新磋商购电协议。该协议将于 2018 年底期满，经修订后的协议在余下的年期会更清晰明确。我们现正研究发电厂未来的发展方案，包括于现址增建燃煤机组。

与此同时，我们继续扩展在印度的风电组合。2014 年迟来的季候风导致风力发电量低于预期水平。尽管如此，我们对印度风电业的发展潜力信心不减，并于 2014 年内有逾 100 兆瓦的风电容量投产，使集团在印度的风力发电组合总发电容量增加至 1,081 兆瓦。我们正在评估投资太阳能光伏发电项目机会，这亦是印度新政府积极开拓的范畴。

过去数年，印度电力行业充满挑战。展望未来，随着新政府推行以基建发展为重点的改革方针，我们相信有关情况将会逐步改善。同时，我们将继续监察燃料供应的情况，确保我们能可靠地营运电厂。

东南亚及台湾

集团来自东南亚及台湾投资项目的营运盈利于 2014 年上升至 297 百万港元，而 2013 年为 241 百万港元。和平电力股份有限公司的盈利增加，主要由于集团于 2013 年曾就台湾公平交易委员会的判罚作出单次性拨备。Lopburi 太阳能光伏发电项目的盈利改善，这是因为相关的扩建项目（8 兆瓦）已于 2013 年 5 月投产，以及太阳辐照度增加。

我们未来将继续在台湾和越南发展，也会特别留意在泰国、印度尼西亚、寮国和缅甸等国家发展全新项目的投资机会。

澳洲

集团在澳洲经营的业务，持续受到具挑战性的市况所影响。在批发市场方面，客户日益重视能源效益、太阳能系统的普及和关闭工业厂房等因素持续对电价构成压力，导致需求下跌，而零售市场则仍然竞争激烈。在这困难的经营环境下，EnergyAustralia 于 2014 年专注提升和改善营运表现、经营能力和成本架构。

2014 年，澳洲业务的营运盈利从 2013 年的 126 百万港元上升至 756 百万港元，主要由于经过 2013 年的减值后，资产基础减少而使折旧及摊销下跌，加上息率下降导致财务开支减少，以及坏账拨备减少；但部分影响被电力毛利率下降所抵销。毛利率下降是由于批发价格减少，主要是受到远期价格下跌、碳税和相关补偿废除的影响，以及澳元下跌所导致，但零售价格增加则令其有所得益。

继去年我们稳定了综合的客户账务管理系统后，EnergyAustralia 继续就系统作出多项技术改进，成功将 120 万名客户于 2014 年 11 月从旧系统转移至该新系统。由于采用新的客户系统，EnergyAustralia 得以终止与新南韦尔斯省政府的过渡期服务协议，这将进一步改善 2015 年及以后的零售成本，并提升流程和营运方面的效益，预期由 2016 年起，与 2013 年零售成本相比，每年可节省约 100 百万澳元。但有关减省，部分或会被提升技术系统和推出新零售产品的支出抵销。

联邦政府于 2014 年 7 月废除了洁净能源未来(Clean Energy Future)法例及所有相关责任，包括碳税机制。由于 EnergyAustralia 将不再受惠于雅洛恩电厂的过渡期资助，导致 2014 年下半年的盈利有所下跌。

2014 年 11 月，EnergyAustralia 宣布新南韦尔斯省 Wallerawang 电厂永久关闭和退役，原因是批发电价持续疲弱，以及缺乏价格具竞争力的燃煤供应。

年内，为应对疲弱的市况，有发电商从供应方面着手，降低发电产能或宣布冻结电厂项目。这都是可预见的措施，反映了市场正在消化产能过剩、用电需求下降和批发电价疲弱等问题。然而，若批发市场产能过剩情况持续，发电资产价值或会受到影响。

EnergyAustralia 持有 20% 权益的 Narrabri 煤层气项目于 2014 年录得 1,578 百万港元（248 百万澳元）的减值拨备。有关拨备是基于更多的钻探数据和分析，反映 Narrabri 的估计总气储量减少和预期日产量下降。连同提前终止一份能源协议所得的收益（152 百万港元）和与澳洲税务局就解决余下税务问题而产生的单次性税项抵免净额（545 百万港元），EnergyAustralia 录得 881 百万港元的非经常性亏损。

自年中 Catherine Tanna 女士加盟后，她所领导的新团队首要任务是优化营运和资产组合，以达到为股东重塑投资价值的目标。凭借 Tanna 女士丰富的经验和知识，肯定可为业务带来一个新方向。

集团投资策略

2014 年，董事会通过了集团更新的投资策略。这策略可以用「专注·成效·增长」来概括，是集团一项重要举措。这更新的策略并不是激进的改革，而是经过审慎规划和深思熟虑后改进现行的策略。简而言之，经修订后的策略，一方面提出面对当前挑战要迎难而上，另一方面则为集团识别未来的发展机遇，并让集团在具有经营规模、营运能力和竞争优势的市场部署，发挥所长，让我们可持续创佳绩。

集团的投资策略涵盖四个范畴。第一，我们将继续以香港业务为主要市场并作为策略核心，致力长期在这里建立和扩展业务。宏观而言，我们有信心，中电与南方电网、中广核等华南地区主要

能源企业所建立的长期伙伴关系，能赋予我们独特的竞争优势，长远来说，有助集团开拓在南中国的商机。

第二，我们在中国内地和印度这两个全球发展最蓬勃的市场，均具备有利的发展条件。集团现时在两地多元化和基础稳固的业务，将为未来增长提供良好平台。第三，在资金容许的情况下，我们将会个别在东南亚国家寻找其他发展机会。

最后，澳洲能源业正经历重大转变，未来并将面对严峻的挑战。预期未来数年，澳洲市场仍要面对这些困难。我们的策略重点会是减低成本、提升营运表现、管理发电业务的风险、因应新的市场模式调整业务，以及精简零售业务流程。

总结

我们明白在未来一年，每个业务所在地的市场都各自要面对问题。在澳洲，市场情况预计将继续充满挑战，我们正尽力降低成本及提升效益，并尽量优化我们的营运和资产组合。然而，业界所面对的问题，并无一蹴而就的解决方法；假若批发市场供过于求的情况不减，发电资产的价值可能会难以保持。在印度，我们的重点是提高营运效率，并确保持续获得进口燃煤供应，同时拓展风电组合。在中国内地，集团继续推展防城港二期工程，并开发可再生能源项目。在香港，集团会继续专注控制营运和环境表现，并且管理燃料成本，同时我们将积极参与有关未来电力行业规管架构的公众咨询。

详情请参阅 [「2014年1月1日至2014年12月31日止全年业绩、宣派股息及暂停办理股份登记手续」全文](#)。

~ 完 ~

传媒查询

王佩瑜小姐
副总监 - 公共事务(集团)
中华电力有限公司
电话: (852) 2678 8014
传呼: (852) 7116 3131 A/C 7736
电邮: winifred@clp.com.hk

分析员查询

Angus Guthrie 先生
投资者关系总监
中电控股有限公司
电邮: ir@clp.com.hk