

2017年2月27日

中电控股有限公司
CLP Holdings Limited

业务表现稳定 带动稳健增长

中电控股有限公司 2016 年全年业绩财务摘要

- 受惠于海外业务贡献增加 10%，集团营运盈利上升 7.1%，达 12,334 百万港元。
- 本地电力业务的营运盈利增加 4.6%至 8,640 百万港元。
- 总盈利减少 18.8%至 12,711 百万港元，主要是由于 2015 年出售澳洲 Iona 燃气厂获得可观收益。
- 综合收入减少 1.6%至 79,434 百万港元。
- 第四期中期股息为每股 1.09 港元，连同首三次已付中期股息，2016 年度总股息为每股 2.80 港元（2015 年为每股 2.70 港元）。

中电控股有限公司（中电）欣然宣布，于 2016 年，集团的营运盈利较去年上升 7.1%至 12,334 百万港元，但总盈利则下跌 18.8%至 12,711 百万港元，这主要是由影响可比性的单次性项目所致，其中包括于 2015 年出售澳洲 Iona 燃气厂获得的可观收益。董事会建议派发 2016 年第四期中期股息每股 1.09 港元，连同三次已付中期股息，2016 年的总股息为每股 2.80 港元，较去年每股 2.70 港元有所上升。

中电首席执行官蓝凌志先生在集团 2016 年全年业绩简布会上表示：「我们的『专注·成效·增长』策略在过去两年成效显著。尽管去年国际间出现难以预测的变化，但集团的整体业务营运稳健，并能保持增长。」

「当前，气候变化和数码革命正为电力行业带来挑战和机遇。贯彻中电过去一个世纪以来，乐于接受新科技和转变的态度，我们非常关注这些发展，并已积极采取行动，应对气候变化的挑战，以及准备善用数码化科技，专注发展以客为本的业务。」

香港

虽然不少人都认为香港是一个成熟的市场，但实际上香港的电力市场仍有发展空间，这源于本港人口及客户数目有所增长，大型基建项目如港铁延线网络、高铁及港珠澳大桥等，均能带动用电需求以及对相关输配基建的需要。因此，我们不断掏尽心思，并利用日新月异的科技，务求向客户提供更多具创意的优质服务。在这情况下，香港业务在年内持续稳步增长，继续维持世界级的供电可靠度。本地电力业务的营运盈利上升 4.6%至 8,640 百万港元。

2016 年的本地售电量比上一年增加 0.6%至 33,237 百万度。同期，售予中国内地的电量亦上升了 1.5%至 1,205 百万度。合共计算，2016 年的总售电量较 2015 年上升 0.6%至 34,442 百万度。

我们于 2016 年 12 月获政府批准在龙鼓滩发电厂增建一台 550 兆瓦的燃气发电机组。新机组将采用先进的联合循环燃气涡轮技术，其建造工程已经展开，预计可于 2020 年之前投产。新燃气机组的总资本支出估计约 55 亿港元。

此外，我们继续就在香港水域兴建海上液化天然气接收站的建议，与政府及其他业务有关人士磋商。该项设施让我们可直接从全球多个气源采购天然气，并使香港的燃料供应更加稳定。我们正继续就项目的环境影响评估进行各项研究，并积极联系潜在供货商，安排额外天然气供应以满足长远需要。我们预期在 2018 年底前作出最终的投资决定。

尽管香港发展可再生能源存在不少限制，我们仍在可行的情况下努力推广，至今已把逾 250 个可再生能源系统接驳至中电电网。举例说，我们为渠务署提供支持，在机场附近兴建全港规模最大的太阳能光伏电站。我们亦正在向政府申请环境许可证，以在龙鼓滩发电厂附近发展香港最大的堆填沼气发电项目，可生产 10 兆瓦的可再生能源电力。

现有的管制计划协议将于 2018 年 9 月届满，我们正就新协议与政府进行磋商。超过半个世纪以来，管制计划协议一直行之有效，能达致政府的能源目标及满足大众期望，我们期待能与政府达成新的协议。

我们将继续致力为客户提供优质和创新的服务，并透过新工具和设备加强与他们的联系，例如设立不同的电子平台以及安排参观中电新的智能体验馆。在新基建项目和人口增长的带动下，我们预期中电供电范围的电力需求将持续增长，因此，我们需要紧贴客户的需要，协助他们进行能源管理，并为他们提供更多选择。

作为香港最大的电力公司，中电会与政府紧密合作，为实现 2030 年气候目标出一分力，支持香港迈向更环保、更智能化的明天。

中国内地

年内，集团在中国内地的业务受到经济增长放缓及电力需求减弱所影响，我们的燃煤发电项目更是首当其冲。燃煤发电业务表现逊色，主要因为机组使用率下降、煤炭成本增加以及电价下调这三项因素所致。相对而言，可再生能源业务则保持稳定，大亚

湾核电站业务表现更是理想。综合以上因素，2016 年中国内地业务的营运盈利有所下降，由 2015 年的 1,977 百万港元跌至 1,521 百万港元。

防城港电厂的财务表现，受到经济增长放缓、广西壮族自治区内核电与水电项目的竞争，以及直接售电量上升但电价下调所影响。鉴于这些短期的不利情况，加上面对市场供应过剩，电厂需要作相当投资加强环保表现以提升竞争力，我们为防城港作为现金产生单位的账面值作出减值 199 百万港元。尽管如此，因防城港处于策略性的地理位置，我们对项目的长远前景仍然充满信心。我们将继续透过参与电价较低的直接售电计划，纾缓机组使用率受压的问题。

2016 年第 4 季，防城港二期电厂投产，电厂采用最洁净及最先进的超超临界燃煤技术，确保能符合新订立的环境条例。

另一方面，可再生能源组合的盈利增加 27.4%至 404 百万港元，主要受惠于现有水电项目的贡献上升，以及新增风电和太阳能光伏发电项目。年内，我们继续投资可再生能源项目，增加超过 275 兆瓦的容量，把集团在中国内地的可再生能源组合规模提升至 2,000 兆瓦以上。在中国内地，集团可再生能源组合的盈利贡献逐步与煤电项目看齐。另外，集团拥有 25%权益的大亚湾核电站保持可靠运行和高使用率，带动盈利上升 2.3%。

2016 年底，中电与中广核电力签订了有条件协议，收购阳江核电有限公司 17%股权，延续了集团与中广核透过大亚湾核电站所建立的成功伙伴关系。此外，中电透过投资阳江项目，将可受惠于珠江三角地区内未来的蓬勃发展。同时，阳江项目让我们向中电《气候愿景 2050》的目标又迈进了一步。我们预期在 2017 年上半年完成收购阳江项目后，将对集团盈利带来正面影响。

中电拥有多元化的发电组合，加上零碳发电容量比例不断提高，我们已具备足够条件，参与中国内地能源转型的进程，以及应对煤电项目使用率下降的影响。未来数年，尽管我们预期新可再生能源项目的竞争将越趋激烈，而市场环境不断变迁也会影响有关项目的表现，但我们仍会致力进一步拓展洁净能源组合。

印度

2016 年，哈格尔燃煤电厂及 Paguthan 燃气电厂营运表现稳定，哈格尔电厂的可用率更达创记录的 93%，而 Paguthan 电厂也录得 94%。然而，由于 2016 年并没有如 2015 年般录得数项单次性收益，因此印度业务的营运盈利下跌至 469 百万港元。

年内，我们继续专注发展可再生能源项目。中电在印度南部首个太阳能光伏发电项目的施工进度理想。此外，在 2015 年下半年投产的风电项目带动下，2016 年的风电产量上升，较前一年增加 16%。新项目投产巩固了中电作为印度其中一家最大可再生能源发电商的地位。虽然印度发电业仍然高度倚赖煤炭，但政府已开始采取具体措施，以减低对化石燃料的依赖。中电一向倡导以洁净能源发电，我们将透过进一步投资可再生能源继续支持该政策，并视之为具长远增长机会的领域。

近数月以来，印度经济放缓，导致电力需求下降，再加上政府于 2016 年 11 月为打击黑钱活动而推出的废钞措施，以及商品服务税改革，预计短期内将进一步压抑经济增长。

但长远而言，我们相信有关改革将能为印度打造提升透明度和守法精神的更佳基础，有利营商发展。

我们对印度电力行业的前景充满信心，并将透过投资可再生能源项目，包括考虑分布式发电业务，以及相关的输电基建，继续为印度迈向低碳未来作出贡献。

东南亚及台湾

年内，集团在东南亚及台湾的营运表现保持稳健。营运盈利轻微减少至 274 百万港元，主要由于 2015 年煤价下调的滞后效应，致使和平电厂 2016 年的电价下降所致。至于中电在越南发展的两个燃煤发电项目，则进展理想。

澳洲

虽然澳洲电力行业的营运环境于 2016 年仍然充满挑战，但 EnergyAustralia 的财务表现持续改善。这归功于我们以客为先的策略，以及发电机组在电力批发市场紧缩的情况下，仍能保持高可用率并增加产能，使 2016 年的营运盈利倍增至 1,849 百万港元。此外，出售 Iona 项目后负债减少，使整体利息开支下降。

尽管市场竞争激烈，EnergyAustralia 的客户数目仍能保持稳定，更重要的是，客户的忠诚度提高，流失率下降，投诉也减少了，足以证明我们的服务质素有所提升。

2016 年 12 月，EnergyAustralia 宣布将签署协议，向数个位于澳洲东部合共约 500 兆瓦的待建风电及太阳能光伏项目购电，展现对澳洲可再生能源发展的大力支持，以及 EnergyAustralia 积极配合澳洲政府在 2020 年底前将可再生能源占国家电力市场总能源量比重增至 23.5% 的目标。

2016 年 10 月，EnergyAustralia 对一家澳洲企业 Redback Technologies 承诺投资 9 百万澳元，以拓展结合智能家居科技和蓄电池的业务。此合作项目计划于 2017 年上半年推出第二代技术。

创新科技

数码革命正在改变电力行业的面貌，并提供不少发展良机。在未来五至十年间，中电的业务或会以全新面貌示人。我们将在智慧城市的基建发展中扮演一个积极主动的角色。我们需要自我装备提升实力，制订管理庞大数据量的策略。我们还需要构建一个平台，让所有智能设备都能够接驳至中电的电力系统。这些绝非空谈，定必会在集团不同的业务范畴及电网系统上实现。

2016 年，集团设立了一支团队，专注创新方面的工作，并已取得良好进展。团队专注两大范畴，其一是善用各种相关技术和信息，以提升营运表现。另外是拓展新的业务领域，例如我们与香港电讯共同创立 Smart Charge「全线充」服务，为电动车司机提供一站式充电服务。在澳洲，EnergyAustralia 除了 Redback Technologies 的新投资外，更将继续发掘针对市场需要的不同业务，希望在能源业不断转变的进程中，仍能保持蓬勃发展。

展望未来，我们会继续努力为客户提供可靠、安全的电力服务。我们亦将集中资源，以具创意的方案推行减排措施。此外，为迎接数码革命带来的机遇与挑战，我们会以谨慎和具创意的方式做好准备。中电一直以来业务持续增长，财务稳健。我们深信，这卓越表现将会延续下去。

详情请参阅 [「2016年1月1日至2016年12月31日止全年业绩、宣派股息及暂停办理股份登记手续」全文](#)。

- 完 -

传媒查询

王佩瑜小姐
副总监 - 公共事务（集团）
中华电力有限公司
电话：(852) 2678 8014
传呼：(852) 7116 3131 A/C 7736
电邮：winifred@clp.com.hk

分析员查询

Angus Guthrie 先生
投资者关系总监
中电控股有限公司
电邮：ir@clp.com.hk